

## Business Development Manager (m/w/d)

Wir die CINOGY System GmbH mit Sitz in Duderstadt sind Innovationsführer im Bereich der kalten Plasma-Technologie. Als federführender Partner entwickeln und produzieren wir zusammen mit universitären, institutionellen und industriellen Kooperationspartnern Plasma-Geräte und stellen diese für den klinischen Einsatz bereit. Als Unternehmen sehen wir einer dynamisch wachsenden Geschäftsentwicklung entgegen.

Zum weiteren Aufbau unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt tatkräftige Unterstützung durch eine/n **Business Development Manager**.

### Deine Aufgaben:

- Entwicklung strategischer Geschäftsbeziehungen sowie Partnermanagement und Partnerpflege
- Erschließung von relevanten Vertriebskanälen und Identifikation von wachstumsstarken Zielmärkten
- Kontinuierliche Marktrecherche und Wettbewerbsbeobachtung, um systematisch neue Geschäftsmöglichkeiten zu evaluieren
- Analyse des regionalen bzw. langfristig internationalen Marktpotenzials sowie Identifizierung, Bewertung und Priorisierung von Vertriebschancen
- Eigenständiges Erarbeiten von Vertriebskonzepten und Verantwortung für deren Umsetzung
- Nachhaltige und strategische Entwicklung von Key Accounts, insbesondere der internationalen Vertriebsgesellschaften
- Repräsentative Aufgaben bei Kongressen und Messen
- Administration über internes CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, Marketing und Vertrieb
- Zielführende Positionierung unserer Produktinnovation bei den relevanten Stakeholdern und Meinungsbildnern
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit durch exzellenten Service
- Erarbeitung von Account- und Business-Plänen

### **Deine Qualifikation:**

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder Studium eines ähnlichen Bereiches
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Account Management, Business Development oder Vertrieb eines international agierenden Unternehmens
- Möglichst langjährige Erfahrung im Bereich der Medizintechnik
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie sichere MS-Office-Kenntnisse
- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Agiler und strukturierter Arbeitsstil, gepaart mit Hands-on-Mentalität
- Sprachtalent in Deutsch und Englisch
- Begeisterung für den Umgang mit Menschen
- Freundlichkeit sowie eine hohe Flexibilität und Reisebereitschaft rundet Dein Profil ab

### **Dich erwartet:**

- Unbefristete Festanstellung und leistungsgerechte Entlohnung
- Flexible Arbeitszeiten
- Persönliche und fachliche Weiterbildung
- Eine betriebliche Altersversorgung
- Die Chance, ein innovatives Unternehmen an entscheidender Stelle mitzugestalten
- Flache Hierarchie und kurze Entscheidungswege
- Dienstwagen und Firmenhandy sind selbstverständlich

### **Haben wir Dein Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Deine qualifizierte und aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit) via E-Mail an **bewerbung@plasmaderm.de** Bei Fragen zum beschriebenen Stellenangebot steht dir Christina Bäche, gerne unter der oben genannten E-Mail-Adresse oder unter der Telefonnummer 05527/74697-22 zur Verfügung.

Besuche uns auch auf **www.cinogy.de** und lerne uns besser kennen.